



Die BEIERLORZER GmbH mit Firmensitz in Mülheim an der Ruhr wurde im Jahre 1972 gegründet. Seither steht das Unternehmen als Fachbetrieb für die sichere und verlässliche Anwendung der Chlorungsverfahren mit Chlorgas, Chlordioxid, Natriumhypochlorit und Calciumhypochlorit zur Wasserdesinfektion.

BEIERLORZER hat sich als kompetenter und verlässlicher Partner bei seinen Kunden aus den Bereichen kommunale Schwimmbäder, Wasserversorger, Brauereien, Getränkeindustrie und Großindustriunternehmen in Nordrhein-Westfalen etabliert.

Wir suchen im Bereich Dosiertechnik und Wasseraufbereitung einen

## **Vertriebsingenieur bzw. technischen Vertriebsleiter (m/w)**

Mülheim an der Ruhr • Vollzeit • Unbefristet

### **Ihre Aufgaben**

- Betreuung und Ausbau bestehender langfristiger Kundenstrukturen
- Neukundenakquise
- Ausbau neuer Marktsegmente
- Marktbearbeitung und -analyse
- Angebotserstellung
- Auftragsabwicklung

### **Ihre Qualifikationen**

- Technische und kaufmännische Berufsausbildung
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung
- Kompetenz bei der Lösung technischer Fragestellungen
- Erfahrungen in der Nutzung eines Warenwirtschaftssystems

### **Persönliche Anforderungen**

- Gute Kommunikationsfähigkeit gepaart mit Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick
- Hohes Maß an Eigeninitiative und Organisationstalent sowie selbständige und verantwortungsvolle Arbeitsweise
- Teamfähig, flexibel und belastbar
- Zuverlässig, sicherheitsorientiert

### **Wir bieten Ihnen**

- Aufnahme in ein engagiertes Kollegenteam
- Gründliche Einarbeitung
- Leistungsgerechte Vergütung
- Sehr gute Sozialleistungen

**Sie fühlen sich angesprochen und wir haben Ihr Interesse geweckt?  
Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen an:**



Langekamp 20 - 22 • D-45475 Mülheim an der Ruhr • Telefon: 0208 / 99 40 90  
[www.beierlorzer-gmbh.de](http://www.beierlorzer-gmbh.de)